



OFERTA FINANSOWANIA LEASINGOWEGO

Str.: 1/2

Oferta finansowania leasingowego na urządzenia telemetryczne

Szanowni Państwo,

jako producent urządzeń telemetrycznych i lokalizacyjnych oferujemy naszym Klientom możliwość skorzystania z korzystnego finansowania zakupu naszych produktów poprzez **leasing finansowy** oraz **leasing operacyjny**, realizowany we współpracy z partnerem leasingowym ING Lease Polska.

Leasing finansowy

Leasing finansowy to sytuacja, w której przedmiot leasingu jest zaliczany do środków trwałych leasingobiorcy i to on dokonuje amortyzacji. Przedmiot staje się jego własnością po spłacie wszystkich rat, przy możliwości wykupu za symboliczną cenę 0,1% wartości początkowej. Raty leasingowe dzielą się na część kapitałową i odsetkową.

Leasing finansowy to doskonałe rozwiązanie dla firm, które chcą rozłożyć zakup sprzętu na dogodne raty, zachowując jednocześnie pełne prawo do użytkowania.

Dzięki leasingowi finansowemu można w prosty sposób sfinansować zakup urządzeń telemetrycznych na okres od 12 do 60 miesięcy, co pozwala dopasować warunki do możliwości budżetowych i preferencji Twojej firmy.

Standardowe warunki leasingu finansowego (orientacyjne):

- Okres leasingu: od 12 do 60 miesięcy (możliwość dostosowania do potrzeb Klienta)
- Opłata wstępna: od 0% do 45 % wartości netto (ustalana indywidualnie)
- Wartość wykupu: 0,1 % wartości netto
- VAT: płatny przed rozpoczęciem leasingu, razem z opłatą wstępną (możliwość odliczenia)
- Miesięczne raty: stałe przez cały okres umowy
- Waluta: PLN
- Ubezpieczenie: płatne raz w roku przez leasingobiorcę (refaktura)
- Klient otrzymuje fakturę z góry, na sumę płatności

Dodatkowe informacje:

- Dla leasingu finansowego do kwoty 20 000 PLN netto dostępne jest finansowanie bez wkładu własnego, natomiast przy uruchamianiu umowy klient musi wpłacić kaucję za VAT od sumy płatności.
- Leasing finansowy daje pełną amortyzację sprzętu po stronie Klienta.



OFERTA FINANSOWANIA LEASINGOWEGO

Str.: 2/2

Leasing operacyjny

Alternatywnie, nasi Klienci mogą skorzystać z **leasingu operacyjnego**. W tym przypadku przedmiot leasingu pozostaje własnością leasingodawcy przez cały okres umowy, a Klient może zaliczać raty leasingowe w koszty uzyskania przychodu.

Po zakończeniu umowy możliwy jest wykup przedmiotu leasingu – cena wykupu różni się od wartości rynkowej i stanowi określony procent wartości początkowej, ustalony przez klienta przy zawieraniu umowy (zależny od rodzaju sprzętu, np. dla sprzętu komputerowego co najmniej 16 miesięcy).

Standardowe warunki leasingu operacyjnego (orientacyjne):

- Okres leasingu: do 60 miesięcy, zależny od rodzaju sprzętu
- Udział własny: od 10% wartości netto
- Waluta: PLN
- Raty leasingowe: w całości stanowią koszt podatkowy po stronie Klienta
- Ubezpieczenie: koszt ubezpieczenia zawarty w racie leasingowej

Podsumowanie dostępności form leasingu

- **Leasing operacyjny** – dostępny dla kwot powyżej 1 000 PLN netto
- **Leasing finansowy** – dostępny dla kwot powyżej 5 000 PLN netto
- Przy kwotach powyżej 5 000 PLN netto dostępne są obie formy finansowania.

Dlaczego warto?

- Zachowanie płynności finansowej – brak konieczności angażowania dużych środków jednorazowo.
- Możliwość wyboru formy leasingu – finansowy lub operacyjny – dopasowanej do specyfiki działalności i oczekiwanych korzyści podatkowych.
- Prosty i szybki proces zawarcia umowy z ING Lease Polska.
- Elastyczne warunki i okres finansowania – od kilkunastu do kilkudziesięciu miesięcy.

Zespół Inventia Sp. z o.o.

Tel. +48 22 545 32 00

e-mail: info@inventia.pl